

# Nintex Drawloop DocAutomation™

## Schneller zum Vertriebs Erfolg durch Automatisierung

**Wie wäre es, wenn die Mitarbeiter Ihres Vertriebsteams bis zu 20 % mehr Zeit hätten für das, was sie am besten können: akquirieren, Kunden pflegen und Geschäfte abschließen?**

Nintex Drawloop DocAutomation for Salesforce macht's möglich! Diese erstklassige Lösung beschleunigt alle Stufen des Vertriebsprozesses durch automatisierte Dokumenterstellung. Dabei können die Workflows individuell an Ihren spezifischen Bedarf angepasst werden.

Über bereits integrierte Konnektoren für Salesforce und andere Geschäftsanwendungen lassen sich Workflows so konfigurieren, dass sie auf bestimmte digitale Signale hin einen Ablauf starten oder weiterführen – zum Beispiel ein Konto oder eine Opportunity hinzufügen oder aktualisieren, Dokumente erstellen oder Formulare ausfüllen. Wird ein solches Signal erkannt, löst das System automatisch den nächsten Workflow-Schritt aus.

Sie konfigurieren die Workflows unkompliziert auf einer Drag-and-Drop-Arbeitsfläche. Jeder Vertriebsprozess kommt dafür infrage, z. B. das Weiterleiten von Dokumenten zur internen Genehmigung ans Vertriebsmanagement, die Rechtsabteilung oder andere Beteiligte. Natürlich können Sie die Dokumente auch direkt an Interessenten oder Kunden zur Prüfung und elektronischen Unterschrift weiterleiten.

Ob einfache Bitte um Rabattgenehmigung durch den Manager oder komplexer Vertrag, den mehrere Stakeholder vor dem Kundenversand überprüfen müssen – Drawloop DocAutomation ist da, um alles aufs richtige Gleis zu setzen. Die Lösung wird niemals müde, alle Schritte des Workflows zu überwachen und den Prozess immer effizient im Fluss zu halten.

Die Automatisierung dokumentenzentrierter Betriebsabläufe bringt Vertriebsorganisationen viele Vorteile:

- schneller vom Vertragsabschluss zum Zahlungseingang
- bessere interne Kommunikation und Zusammenarbeit
- Erfassung und gewinnbringende Nutzung von Kundendaten
- bessere Kundenerlebnisse
- schnelle Schulung neuer Kunden

## Was spricht für Nintex for Salesforce?

### Unkomplizierte Bereitstellung

Mit uns ist es kinderleicht, die Dokumenterstellung und Prozess-Workflows zu automatisieren – es gelingt ganz ohne technisches Geschick und Unterstützung aus der IT-Abteilung.

### Höhere Produktivität

Lassen Sie Ihre Vertriebsteams konzentriert an Abschlüssen arbeiten. Sie müssen nur die manuelle Erstellung und Weiterleitung von Vertraulichkeitsvereinbarungen, Angeboten, Verträgen, Rechnungen und anderem mehr abschaffen.

### Höherer CRM-ROI

Steigern Sie den ROI Ihrer Salesforce-Investitionen – verwandeln Sie Ihre hart erarbeiteten Daten in Dokumente, die den Verkaufszyklus automatisch durchlaufen.

### Bessere Compliance

Steuern Sie den Zugriff auf Dokumente und schließen Sie Irrtümer durch geprüfte Vorlagen und Prozesse aus.

### Schnellere Unterschriften

Warten Sie nicht mehr lange auf Unterschriften – eSignature-Workflows sind 95 % schneller und die Vertragsfortschritte jederzeit transparent.

## Mit optimierten Abläufen schnell vom Verkauf zum Zahlungseingang

Drawloop DocAutomation bietet alles, was Salesforce-Administratoren und der Vertrieb brauchen, um Teams zielsicher zum Erfolg zu lotsen – von der Dokumenterstellung über Workflows bis hin zu elektronischen Unterschriften und darüber hinaus – mit wenigen Klicks und ganz ohne Programmierung oder Hilfe von der IT-Abteilung.



### Dokumenterstellung

Nintex Drawloop DocGen transformiert Daten aus Salesforce und anderen vernetzten Systemen in vorschrifts- und richtlinienkonforme Word-, PowerPoint-, Excel- oder PDF-Dokumente.



### Prozessintelligenz

Die intelligente Prozessautomatisierung von Nintex Hawkeye liefert wertvolle Erkenntnisse über die Effektivität und geschäftlichen Auswirkungen von automatisierten Dokumenten-Workflows – damit Sie klug entscheiden können.



### Prozess-Workflows

Drawloop DocAutomation bietet eine unkomplizierte grafische Erfassung und Aktivierung von Dokumenten-Workflows, die das Salesforce-Datenmodell und weitere vernetzte Systeme nutzen.



### Prozessabbildung

Dank Nintex Promapp™ (ein optionales Add-on) können Teams unternehmensweite Prozesse umfassend verstehen, abbilden und verwalten.



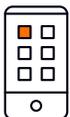
### Dynamische Formulare

Mit Nintex Forms Enterprise entwickeln Sie unkompliziert dynamische Web- und Mobilformulare, die in Salesforce Lightning-Komponenten oder öffentliche Websites eingebunden werden können.



### Genehmigung per elektronischer Unterschrift

Nintex Sign powered by Adobe Sign (optionales Add-on) integriert sich direkt in Dokumente – für vollständig automatisierte Workflows für elektronische Unterschriften.



### Mobile Apps

Nintex Mobile und App Studio bieten Online- und Offline-Zugriff auf Formulare, Dokumente, Aufgaben, elektronische Unterschriften und anderes mehr.

## 30 Tage kostenlos testen

Erleben Sie selbst, warum Top-Marken auf die führende Automatisierungslösung für Dokumente setzen. Melden Sie sich gleich zu einem unverbindlichen, kostenlosen Test an. Klicken Sie auf den Button „Jetzt anfordern“, um die AppExchange zu besuchen!



➤ Weitere Informationen unter: [nintex.com](https://nintex.com)

➤ Anfragen an: [sales@nintex.com](mailto:sales@nintex.com)

